

Standards create opportunities – Die SNV ist die nationale Normenorganisation der Schweiz und vertritt die Interessen der Schweizer Wirtschaft und Gesellschaft national, europäisch (CEN) und international (ISO). Sie fördert die Erarbeitung und Harmonisierung von nationalen und internationalen Normen und hilft ihren Mitgliedern und Kunden aus diversen Branchen mit Normen Sicherheit zu schaffen und die Wettbewerbsfähigkeit zu steigern.

Unser Team braucht Verstärkung, deshalb suchen wir Sie als unsere/n neue/n

Verkaufsleiter/in (100%)

Ihre Aufgaben

- Führung der unterstellten Mitarbeitenden im Innen- und Aussendienst
- Koordination und Optimierung der Verkaufsabteilung
- Weiterentwicklung des Angebotes und der Dienstleistungen der SNV
- Umsetzung der Wachstumsstrategie mit bestehenden und neuen Kunden
- Ergebnisverantwortung sowie Rapportierung der erreichten Ziele
- Betreuung eigener Key-Accounts
- Aktive Beziehungspflege sowie Verhandlungen mit Partnern und Lieferanten
- Zusammenarbeit mit den bereichsübergreifenden Abteilungen
- Beteiligung an relevanten Entscheiden (Abteilungsleiter)

Ihr Profil

- Eidg. Dipl. Verkaufsleiter oder technische Ausbildung mit Weiterbildung (FH)
- Macher/in mit mehrjähriger Erfahrung im Verkauf sowie Führungserfahrung
- Innovative, kommunikative und flexible Persönlichkeit mit einer raschen Auffassungsgabe
- Affinität, die digitale Transformation mitzugestalten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse von Vorteil
- Teamplayer/in

Was wir Ihnen bieten

- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit mit grosser Entwicklungs- und Gestaltungsfreiheit
- Fortschrittliche Arbeitsbedingungen
- Gute Sozialleistungen
- Motiviertes und unterstützendes Team
- Moderner Arbeitsplatz, gute Anbindung an die ÖV

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto per E-Mail.

Schweizerische Normen-Vereinigung (SNV), Lukas Keller, Leiter Kommerz, E-Mail: personal@snv.ch - nur Direktbewerbungen.