

Standards create opportunities – Die SNV ist als nationale Normenorganisation der Schweiz mit ISO und CEN gut vernetzt und vertritt dadurch die Schweizer Wirtschaft und Gesellschaft national, europäisch und international. Sie fördert die Erarbeitung und Harmonisierung von nationalen und internationalen Normen und hilft ihren Mitgliedern und Kunden Sicherheit zu schaffen und die Wettbewerbsfähigkeit zu steigern.

Das Verkaufsteam braucht Verstärkung, wir suchen Sie als unsere/n neue/n

MITARBEITER/IN VERKAUFSINNENDIENST

Ihre Aufgaben

- Telefonische Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Bearbeitung und Verkauf der SNV Eigenen- sowie Partner-Dienstleistungen
- Erstellen und Bearbeiten von Offerten bis hin zum Vertragsabschluss
- Bearbeiten der Aufträge vom Bestelleingang bis zur Fakturierung im ERP-System
- Abklärungen in enger Zusammenarbeit mit internationalen Partnern und Lieferanten
- Betreuen der Telefonzentrale

Ihr Profil

- Kaufmännische- oder technische Ausbildung, Erfahrung in der Kundenbetreuung
- Sprachkenntnisse in Deutsch, Französisch und Englisch
- Freude am telefonischen Kundenkontakt, proaktive Verkaufspersönlichkeit
- Rasche Auffassungsgabe, sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Kommunikative, dynamische und flexible Persönlichkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise

Was wir Ihnen bieten

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Flexible Arbeitszeitenregelung
- Gute Sozialleistungen
- Motiviertes und unterstützendes Team
- Aktive Betreuung durch das Team während der gesamten Einarbeitungsphase
- Moderner Arbeitsplatz, gute Anbindung an die ÖV

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto per E-Mail.

Schweizerische Normen-Vereinigung (SNV), Michel Pfirter, Leiter Verkauf,

E-Mail: personal@snv.ch, Tel: +41 52 224 54 31 - nur Direktbewerbungen -